

# VHV KLASSIK-GARANT überzeugt im Kfz-Vergleich

07.05.2014

Kfz



**Leistungsstark, umfassend und günstig – so bewertet FOCUS MONEY die private Kfz-Versicherung der VHV. Nutzen Sie diese hervorragende Bewertung von einem der stärksten Wirtschaftsmagazine Deutschlands als Top-Argument für Ihre Akquise!**

## **VHV: Der Preis-Leistungs-Sieger unter den Serviceversicherern**

In der Gruppe der Serviceversicherer schneidet die Kfz-Versicherung der VHV in "FOCUS MONEY - Der Versicherungsprofi 08/2014" sehr gut ab.

Im Vergleich mit anderen Serviceversicherern wird deutlich: Die VHV ist nicht nur günstig – auch die Leistungen liegen deutlich über dem Angebot der Wettbewerber. Das gilt für das sportliche Cabrio mit einer geringen jährlichen Fahrleistung ebenso wie für den familienfreundlichen Kombi.

Anders als viele Wettbewerber sichern wir Ihre Kunden schon im Tarif KLASSIK-GARANT gegen eine große Bandbreite möglicher Schäden ab.

Versichert sind zum Beispiel:

- Grobe Fahrlässigkeit
- Schäden durch Tierbisse inkl. Folgeschäden bis 2.000 EUR
- Zusammenstoß mit Tieren aller Art
- Elementarschäden inkl. Lawinen, Hagel, Überschwemmung und Dachlawinen

## **Warum zuverlässiger Versicherungsschutz so wichtig ist:**

Ein löchriger Versicherungsschutz kann für Autofahrer teuer werden. FOCUS MONEY erläutert, weshalb ein umfassender Schutz immer wichtiger wird:

- Marderschäden am Fahrzeug sind mit knapp 250.000 gemeldeten Fällen in 2012 die dritthäufigste Schadenursache in der Kaskoversicherung.
- Die Zahl der Wildunfälle hat seit 2006 um ein Viertel zugenommen – die Schadenaufwendungen sind sogar um die Hälfte gestiegen! Bei einem Durchschnittswert pro Schaden in Höhe von 2260 Euro macht das für alle Versicherer eine Gesamtsumme von knapp 600 Millionen im Jahr 2012 aus!
- Grobe Fahrlässigkeit kann etliche Ursachen haben: Auch das Übersehen einer roten Ampel oder ein leichtfertiges Überholmanöver können als grobe Fahrlässigkeit ausgelegt werden.

Die VHV deckt alle diese Risiken zuverlässig und umfassend ab!

---

### **Umfrage zeigt: Leistungs-Paket überzeugt Kunden**

Drei von zehn Neuwagenkäufern sind dazu bereit, den Versicherer zu wechseln. Für Sie als Vermittler ergibt das ein enormes Potenzial. Denn: Bei den rund zehn Millionen Neuwagenkäufern sind das mehr als drei Millionen Wechselinteressierte. Machen Sie mit den Vorteilen der VHV KLASSIK-GARANT aus diesen Interessierten Ihre neuen Kunden!

#### **Ihre Kompetenz macht den Unterschied!**

Neben der Prämie ist der Umfang der Leistungen der wichtigste Faktor bei der Entscheidung für eine neue Versicherung. Aber auch Sie als Vermittler spielen eine tragende Rolle bei der Wahl des Versicherers und der Zufriedenheit der Kunden.

**FOCUS MONEY bringt es auf den Punkt: "Der personengebundene Vertrieb kann nach wie vor im Kontakt mit den Kunden überzeugen. In 47 Prozent der Fälle erfolgt ein Neuabschluss – also eine Police für einen neu gekauften Pkw – bei einem Versicherungsvertreter oder Makler."**